

Международная компания поддержки путешественников

Waymark Management (www.waymarker.com)

В связи с развитием проекта по глобальной поддержке путешественников и своим приходом в Испанию объявляет о наборе желающих на вакансию

Network Development Agent

(Агент по развитию партнерской и агентской сети)

Задача и ответственность

Основной задачей является отбор, поиск и привлечение к сотрудничеству представителей туристического бизнеса и сферы обслуживания Испании. Потенциальным партнерам предлагается взаимовыгодное сотрудничество, способное продвинуть их бизнес и привлечь дополнительный поток клиентов из России и Европы в обмен на комиссионный процент от будущих продаж. Для вас предусмотрена поддержка компании в виде дистанционного обучения, предоставления промо-материалов, всех необходимых форм и инструкций для поиска потенциальных партнеров, контактов с ними, составления отчетности и т.д. Также предусмотрена возможность частичной занятости, что позволяет сочетать эту работу с учебой, домашними делами и т.д. Работа осуществляется по контракту, который подписывается между агентом и подразделением компании в Европейском Союзе (WM Sales Ltd).

Минимальные требования

- постоянное проживание в Испании
- возраст от 21 лет,
- испанский и английский язык – устный и грамотный письменный, русский язык приветствуется
- навыки пользования офисными приложениями (Word, Excel, Adobe Reader, Power Point)
- хорошие навыки работы с онлайн ресурсами
- доступ в интернет, наличие электронной почты

Приветствуется

- опыт работы в туризме и соответствующее образование
- наличие смартфона

Оплата

Вознаграждение составляет 40 Евро за каждого привлеченного партнера.

- Предусмотрены отдельные схемы вознаграждения за успешное привлечение крупных и международных сетевых туристических партнеров.
- Оплата производится ежемесячно на банковский счет.
- Также по отдельной договоренности возможна оплата альтернативными системами оплаты такие как Moneybookers или Yandex Money и др

Стать агентом Waymark Management легко как 1-2-3!

Все, что требуется, чтобы стать агентом по развитию – пройти процедуру регистрации на нашем сайте www.waymarker.com, а также заполнить и подписать контракт. Все необходимые ссылки и инструкции вы найдете далее.

Подпишите контракт о сотрудничестве

- Перейдя по ссылке, найдете контракт агента по развитию, <https://docs.google.com/file/d/0B076OKipV5yIWC04MVlnZH5Y2M/edit?usp=sharing> (нажмите клавишу CTRL и удерживая ее наведите мышкой на ссылку и щелкните, или скопируйте ссылку в браузер)
- заполните его, распечатайте, подпишите, отсканируйте первую и последнюю страницы договора.
- вышлите первую и последнюю страницу менеджеру компании, с которым вы проводите переговоры и также копию на spain@waymarker.com

Пройдите регистрацию на нашем сайте

- Пройдите по ссылке <http://waymarker.com/en/partnership/>
- Нажмите на слово [Register](#) внизу страницы
- Далее заполняем все необходимые окошки
- После регистрации вы получите подтверждающее сообщение на свой электронный адрес
- В случае затруднений с заполнением формы, посмотрите образец заполнения

https://docs.google.com/document/d/1u5CJ0nirG-dwnJC4Tbgv3miw3b_gt7eZszgsxDJpwPU

Получите свой код агента, доступ к документам и обучающим материалам

- Вам будет присвоен уникальный код агента, а также ответственный региональный супервайзер
- Также Вам выдается доступ к папке документов и обучающему материалу
- Супервайзер помогает ответить на все появившийся вопросы а также помогает приступить к работе в базе данных компании.

Наши контакты:

Сайт <http://waymarker.com>
LinkedIn <http://www.linkedin.com/company/waymark-management>

Вы также можете обратиться по всем вопросам к региональному супервайзеру Waymark Management в Испании Илье Горшкову igorshkov@waymarker.com Skype: *ilyatdc*

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В WAYMARK MANAGEMENT