

## © derFausC- Deutschland im Deep Web

**Vielen Dank für den Kauf meines Tutorials, wenn es dir gefällt würde ich mich über eine positive Bewertung freuen!**

### **Das Konzept hinter der Methode:**

Du wirst Webseiten auffinden, welche noch nicht für Mobiltelefone optimiert sind (die meisten sind nicht optimiert) und du schreibst dem Seiteninhaber, dass du die Seite für ihn optimieren kannst, sodass er neue Kunden gewinnt.

Was du dir als Ziel nehmen solltest:

-Restaurants

-Bars

-Zahnärzte

-Chiropraktiker

-Anwälte

-etc.

-vorallem Webseiten die scheiße aussehen, da dahinter keine professionelle Webseitenagentur steckt, da die Inhaber sonst zu 100% ablehnen werden aufgrund der Konkurrenz,etc...

Ich werde eine Anwaltseite jetzt mal als Beispiel nehmen.

### **1. Schritt:**

Suche nach „Anwalt in [Stadt]“ bei „das Örtliche,etc..“ Versuche Großstädte zu nehmen, wie z.b. Köln/Düsseldorf/Hamburg.

-Speichere alle Links die du finden kannst

-Du kannst auch versuchen Seiten in Gelbeseiten oder andere Branchenbüchern zu suchen.

## **2. Schritt:**

So, um zu sehen ob die gefundenen Seiten schon für als Mobile Webpräsenz optimiert sind oder nicht, gehen wir auf diese Seite:

[http://mobiletest.me/iphone\\_5\\_emulator/](http://mobiletest.me/iphone_5_emulator/)

-Tipp die URL ein und Klick auf "GO"

<http://prntscr.com/4n3xur>

-Hier ein Screenshot einer normalen Seite und eine für Mobile Geräte optimierte Seite.

## **3. Schritt:**

So ich nehme an du hast jetzt 30 Seiten gefunden (So viele sollten es mind. sein.)

-Dann werdet ihr jetzt Kontakt mit den Seiteninhabern aufnehmen.(siehe Impressum)

-Erstelle eine neue eMail, welche dich Professionell aussehen lässt.

### **Sendet eine Mail wie diese:**

*Sehr geehrte Frau XXX,*

*Sie haben eine schöne Website, aber wussten Sie, dass ihre Seite auf mobilen Endgeräten nicht korrekt dargestellt wird?*

*Mehr als die Hälfte aller Internetnutzer surfen mit dem Smartphone oder Tablet im Internet. Eine mobile Webpräsenz wird Ihre Anzahl an Kunden enorm steigern!*

*Wie Sie sehen, besitzen Ihre Konkurrenten bereits eine für Mobilgeräte optimierte Website --FÜGE HIER DEN LINK EINER KONKURRENZ SEITE EIN--*

*Bitte melden Sie sich schnellstmöglich wenn Sie interessiert sind, da auch unsere Ressourcen begrenzt sind. Wir können nur eine bestimmte Anzahl an Aufträgen entgegen nehmen.*

*Wir garantieren Ihnen, dass Ihre neue mobile Website innerhalb von drei Tagen fertig ist!*

*Mit freundlichem Gruß*

*-dein Name-*

*-Marketingagent-*

Nach meiner Erfahrung werden euch 2/30 Leuten antworten und die Webseite bestellen.

Ihr könnt auch versuchen die Leute nochmal anzurufen, aber das endet meist in stressigen Situationen, weswegen ich das aufgegeben habe.

Oft kriegt man nur die Assistentin an den Hörer und die wird euch sagen, dass sie euch zurückrufen wird, was aber niemals geschieht.

Aber Hey, mein Fail ist dein Erfolg :P

Ok Ok Ok, aber woher kriege ich jetzt die Webseite?

#### **4. Schritt:**

Nutze diesen Link um die Webseite Mobil zu machen

<http://www.dudamobile.com/>

Für bis zu 10 Seiten der Homepage ist der Service Kostenlos, bedeutet das ihr 10 seiten kostenlos AUF den servern von duda hosten könnt, das bedeutet wiederum, dass ihr eure Auftraggeber so eure neu erstellten (kostenlosen) webseiten zeigen könnt. Die kostenlosen Seiten heißen dann z.B. so: m.hotel-adlon.**duda.com**, die nutzt ihr zur Demonstration. Wenn euer Auftraggeber einwilligt, dann kauft ihr die richtige lizenz und dann heißt die webseite dann z.B. so: m.hotel-adlon.de. Habt ihr den Unterschied der Adressen gemerkt? Darüber kostet die Lifetime License 159\$ für eine Webseite. Es gibt aber auch ein monatliches Abo-Modell, welche ALLE erstellten Seiten umfasst!(Das empfehle ich, wenn es läuft).

Ich verlange im Durchschnitt **249€** pro Webseite. Also wirst du etwa 100€ Gewinn mit deinem Verkauf machen (Wegen lifetime License).

Wenn eurem Auftraggeber die neue mobile Webpräsenz gefällt ( trifft zu 98% zu), dann sagt ihm, dass er nun das Geld (die 249€) auf euer Konto oder PayPal-Konto zahlen soll. Wenn er sich weigert im voraus zu zahlen, dann gebt ihm die Möglichkeit im Nachhinein zu einem deutlich höheren Preis, ca. 50€ mehr ,(wegen Skonto ;) ) zu zahlen. Dann müsst ihr aber die Lizenz erstmal von eurem Geld bezahlen., was man aber später glaube ich auch wieder widerrufen kann, wenn der Auftraggeber doch absagt( hatte ich aber so noch nie).

Schreibe jeden Tag 50 Leuten eine Mail. (1Stunde Arbeit maximal)

3-4 Werden sich mindestens melden die kaufen wollen.

Bam 300-400€ / Tag sind drin. Ich habe mittlerweile schon einiges aus der Methode rausgequetscht.

Und es ist noch kein Ende in Sicht....

Danke fürs Lesen, sollten Fragen auftreten, dann melde dich bitte bei mir!

PS: Ich habe jetzt nicht wirklich auf Rechtschreibfehler oder auf Klein- und Großschreibung geachtet ;)