

## Sales Manager mit Biss gesucht! (Berlin)

**Du bist abschlussicher? Du bist eloquent und hartnäckig? Du willst etwas bewegen und der Beste sein?** *Dann komm und zeig es uns!*

POSpulse ist ein durch den High Tech Gründerfonds finanziertes Retail Analytics Startup, mit der Mission, den europäischen Marktforschungsmarkt nachhaltig zu revolutionieren. Mittels vieler mobiler Shopper werden live Daten direkt vom Supermarktregal gesammelt, ausgewertet und in Form von Analytics in Optimierungspotentiale für Hersteller und Handelsunternehmen übersetzt. Das Startup hat innerhalb kürzester Zeit große, namhafte Kunden gewinnen können und sucht nun tatkräftige Unterstützung für weitere europäische Expansion.

### Deine Aufgaben:

- Kunden aquirieren - hierbei liegt dein Fokus auf den Closing Prozess und nicht in der Geschäftsanbahnung
- Du berätst Kunden am Telefon sowie vor Ort und bist dabei abschlussicher
- Du erkennst die Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden situativ und individuell und weißt dich eloquent und sicher auszudrücken
- Du baust Dein gutes Netzwerk an Kontakten kontinuierlich aus

### Das erwartet Dich:

- Ein junges, aufgeschlossenes Team mit verrückten Ideen und viel Spaß bei der Arbeit
- Eine Führungsmannschaft, der das Wohlbefinden und die Entwicklung der Mitarbeiter am Herzen liegt
- Viel Verantwortung und Entscheidungsspielraum
- Große Dynamik, großes Wachstumspotential und flache Hierarchien
- Ein forderndes, schnelles aber faires und transparentes Arbeitsumfeld

### Das bringst Du mit:

- Du hast Erfahrungen in der Neukundenakquise
- Du hast Spaß (!) am Verkauf und bist erfolgshungrig
- Du verfügst über sehr gut ausgeprägte Abschlussstärke und Umsatzziele treiben Dich an
- Es erfüllt Dich mit Zufriedenheit, wenn Du Kunden glücklich machst
- Idealerweise kennst Du Dich mit Salesforce aus
- Bonus: Berufserfahrung und Kenntnisse im Umfeld: Deutscher Handel und Hersteller ( Retail / Konsumgüterbereich, Consumer Electronics o.ä.)
- Charmante Hartnäckigkeit und Beständigkeit runden Dein Profil ab

Das ist genau die Aufgabe, die Du suchst? Dann überzeuge uns mit Deiner außergewöhnlichen und aussagekräftigen Bewerbung und schicke sie an Herrn Dominic Blank ([service@pospulse.com](mailto:service@pospulse.com)). Das sollte Deine Bewerbung mindestens beinhalten: Lebenslauf, Anschreiben, Referenzen & frühestmöglicher Eintrittstermin.

### Über POSpulse:

POSpulse ist der führende Anbieter crowdbasierter Datenerhebung und Analyse der Point of Sale-Aktivitäten von Handelsunternehmen und Konsumgüterherstellern in Europa. Über 20.000 ShopScouts generieren im Auftrag von POSpulse Daten und Bilder vom POS. Die Datenerhebung über reale Konsumenten liefert Herstellern und Handel in Echtzeit wichtige Erkenntnisse zum Einkaufserlebnis vor Ort, wie etwa über Produktplatzierungen, die Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen oder zur Wettbewerbsbeobachtung. Die Kunden sind unter anderem Procter & Gamble, Beiersdorf, Osram, Dr. Oetker, Vodafone und weitere. Der Unternehmenssitz ist Berlin. Zu den Investoren zählt die Startup-Schmiede etventure sowie der High-Tech-Gründerfonds. [www.pospulse.com](http://www.pospulse.com).