



NL – HAARLEM (HQ)
Stationsplein 90-92

2011 LM – Haarlem

Kontakt:

Herr Dalic/ Business Unit Manager

Telefon: +31 23 3024 641

E-Mail: t.dalic@hotelspecials.de

JOB: Account Manager Outside (Deutschland)
STANDORT: Niederlande - HAARLEM
LABEL: HotelSpecials
BEREICH: Sales
VERTRAG: Vollzeit

Account Manager Outside (Deutschland), Standort: HAARLEM, NL

Sind Sie erfolgsorientiert und verfügen über Kompetenz im Umgang mit Kunden? Packen Sie die Dinge gerne an und sehen, wie Ihre Taten zum Erfolg eines Unternehmens beitragen? Dann sind Sie genau die richtige Person für diesen Job!

Als Verstärkung für unser deutsches Vertriebsteam suchen wir einen ambitionierten, erfahrenen

Outside Account Manager (Germany)

Was sind Ihre Aufgaben?

Als Outside Account Manager sind Sie für die Hotels einer festgesetzten Region auf unserer Website verantwortlich. Sie sind für die Pflege bestehender und Aufnahme neuer Beziehungen in diesem Gebiet verantwortlich, um unserem Unternehmen eine privilegierte Position unter den Onlinebuchungsportalen zu sichern. In Zusammenarbeit mit dem Inside Account Manager ist es das Ziel, den Umsatz Ihres Gebiets zu maximieren.

Was sind Ihre Haupttätigkeiten?

- Sie arbeiten beständig an einem harmonischen Verhältnis zu den Hotels, damit wir unseren Kunden kontinuierlich die besten Angebote anbieten können

- Als Ansprechpartner der Hotels helfen Sie diesen mit den Herausforderungen des Revenue Managements
- Sie sorgen dafür, dass Ihre Hotels in verschiedenen Specials und Kampagnen vertreten sind
- Sie gewährleisten maximale Verfügbarkeit, wettbewerbsfähige Preise und einzigartige Angebote der Hotels ihrer Region
- Sie arbeiten besondere Aktivitäten oder Vorzüge in Ihrer Region heraus, die diese für Kunden besonders attraktiv macht
- Sie sind zuständig für Account planning and forecasting in ihrer Region (durch KPI Überwachung)
- Operational Coaching des Inside Account Managers

Welche Voraussetzungen müssen Sie erfüllen?

Wir suchen leistungsorientierte und motivierte Mitarbeiter, die bereit sind, konsequent an der Umsetzung ihrer Ziele zu arbeiten. Weiteres Profil:

- abgeschlossenes Bachelorstudium
- deutsche Staatsbürgerschaft ODER exzellente Deutschkenntnisse
- sehr gute Englischkenntnisse ODER gute Kenntnisse des Niederländischen
- Berufserfahrung im Reise/Freizeit/Hotel-Sektor wünschenswert
- tiefgehendes Verständnis der dynamischen Abläufe des Account-Managements
- Bereitschaft und Fähigkeit, ins Ausland zu reisen (eine Woche pro Monat werden Sie Ihre Partnerhotels und Interessenten besuchen)
- Kernkompetenzen:
 - o Selbstständiges Arbeiten, innovatives Denkmuster
 - o Stressresistent, positive Arbeitseinstellung

Was wir Ihnen bieten:

- einen Arbeitsvertrag über 40 Wochenstunden
- ein wettbewerbsfähiges Gehalt, je nach Erfahrung + Bonussystem
- ein internationales Arbeitsklima mit after-work-drinks und viel Möglichkeit, Kontakte zu knüpfen
- humorvolle, motivierte, dynamische Kollegen und die Gelegenheit, Teil eines einzigartigen Onlinebuchungsportals in Europa zu werden

Bewerbungsprozess:

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV und Motivationsschreiben) an tom.dalic@hotelspecials.de. Für weitere Informationen zu unserem Unternehmen besuchen Sie unsere Website www.bookerzzz.com.