



NL – HAARLEM (HQ)  
Stationsplein 90-92

2011 LM – Haarlem

Kontakt:

Telefon: + 31 23 3024 641

E-Mail: tom.dalic@hotelspecials.de

JOB: Junior Account Manager – New Business Germany

STANDORT: NL- HAARLEM

LABEL: HotelSpecials

BEREICH: Sales

VERTRAG: Vollzeit

Junior Account Manager – New Business für den Bereich Deutschland, Standort: HAARLEM, NL

Sind Sie ein dynamisches, tatkräftiges Verkaufstalent? Packen Sie die Dinge gerne an und sehen, wie Ihre Taten zum Erfolg eines Unternehmens beitragen? Dann sind Sie genau die richtige Person für diesen Job!

Infolge unseres wachsenden, (inter)nationalen Erfolgs suchen wir motivierte, ehrgeizige und erfahrene

## Junior Account Manager für den Bereich New Business

für die Region Deutschland an unserem Standort in Haarlem, nahe Amsterdam.

### Was sind Ihre Aufgaben?

Junior Account Manager - New Business sind für die Erfassung und Weiterbearbeitung aller neuen Partnerhotels zuständig. Sie werben neue Hotels an und betreuen den Prozess, bis diese korrekt auf unserer Website vertreten sind.

### Was sind Ihre Haupttätigkeiten?

- Sie treten mit den Zielhotels einer bestimmten Gegend in Kontakt, rufen diese an und ordnen deren Angebote und Kapazitäten ein
- Sie sind für die Registrierung der neuen Vertragshotels verantwortlich und überprüfen, dass diese nach den richtigen Qualitätsstandards gelistet sind

- Sie stellen sicher, dass die Hotel auf unserer Website fehlerfrei dargestellt werden und im Buchungssystem registriert sind
- Sie analysieren regelmäßig ihre Lead List, um deren Performance zu optimieren
- Sie koordinieren die Ausführung zusätzlicher New Business Aufgaben in einem Team von Praktikanten
- Sie unterstützen die Accountmanager beim Abschluss neuer Verträge und begleiten den Prozess bis zur erfolgreichen Darstellung auf unserer Website

Welche Voraussetzungen müssen Sie erfüllen?

Wir suchen leistungsorientierte, motivierte Mitarbeiter, die konsequent an der Umsetzung Ihrer Ziele arbeiten, ausgezeichnete, kommunikative Fähigkeiten mitbringen und dazu in der Lage sind, Fristen und Zielvorgaben einzuhalten. Weiteres Profil:

- abgeschlossenes Bachelorstudium
- deutsche Staatsbürgerschaft ODER exzellente Deutschkenntnisse
- Sehr gute Englischkenntnisse ODER gute Kenntnisse des Niederländischen
- verkaufsorientiertes und extrovertiertes Wesen
- gut strukturiert und in der Lage, nach strengen Fristen und Zielvorgaben zu arbeiten
- Erfahrung im Reise/Freizeit/Hotel-Sektor wünschenswert
- fähig, eigenständig zu arbeiten, aufgeschlossen und stressresistent, positive Arbeitseinstellung
- Kernkompetenzen:
  - o Begeisterungsfähig gegenüber Menschen: Kunden und Kollegen
  - o wettkampforientiert
  - o innovative Denkmuster

Was wir Ihnen bieten:

- einen Arbeitsvertrag über 40 Wochenstunden
- ein wettbewerbsfähiges Gehalt, je nach Erfahrung + Bonussystem
- ein internationales Arbeitsklima mit after-work-drinks und viel Möglichkeit, Kontakte zu knüpfen
- humorvolle, motivierte, dynamische Kollegen und die Gelegenheit, Teil eines einzigartigen Onlinebuchungsportals in Europa zu werden

Bewerbungsprozess:

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV und Motivationsschreiben) an [tom.dalic@hotelspecials.de](mailto:tom.dalic@hotelspecials.de). Für weitere Informationen zu unserem Unternehmen besuchen Sie unsere Website [www.bookerzzz.com](http://www.bookerzzz.com).