

Sp. z o.o. „Bunasta” – to profesjonalna Agencja Celna działająca od 2012 roku. Misją założonej Spółki jest kompleksowa obsługa klienta oraz reprezentowanie jego interesów przed organami celnymi.

Nasza Firma jest dumna ze swoich pracowników. Są oni specjalistami i doskonale znają się na swojej pracy. Słyszają i spełniają potrzeby naszych klientów. Pracując 24 godziny na dobę 7 dni w tygodniu, jesteśmy zawsze do dyspozycji klienta i służymy swoją pomocą. Stale doskonalimy i powiększamy pakiety naszych usług w celu zapewnienia maksymalnych korzyści klientowi. Nawiązujemy z klientami długotrwałą współpracę opartą na wzajemnym zaufaniu.

Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie Klientów - prowadzenie negocjacji handlowych;
- Analiza rynku;
- Sporządzanie ofert dopasowanych na potrzeby Klienta;
- Obsługa kompleksowa procesu sprzedaży i obsługa po sprzedażowa;
- Zarządzanie przychodzącymi zapytaniami;
- Dbanie o wizerunek firmy i reprezentowanie jej na rynku;
- Współpraca z innymi działami celem zapewnienia jak najlepszej jakości usług Klientom;
- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych;
- Monitorowanie bieżącej sprzedaży;

Wymagania:

- Min. 2 letnie doświadczenie na stanowisku specjalisty ds. sprzedaży w bezpośredniej i telefonicznej obsłudze Klienta;
- Wysoko rozwinięte umiejętności sprzedażowe, negocjacyjne i interpersonalne;
- Biegła znajomość języka rosyjskiego w mowie i piśmie;
- Umiejętności negocjacyjne i komunikacyjne;
- Odporność na stres i umiejętność pracy pod presją czasu;
- Pozytywne usposobienie i wysoka kultura osobista;
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office;
- Wysoka kultura osobista, bardzo dobra organizacja pracy, dyspozycyjność i zaangażowanie;
- Nastawienie na realizację celów;
- Prawo jazdy kat. B;

Oferujemy:

- umowę o pracę;
- niezbędne narzędzia do pracy;
- ciekawą pracę oraz stabilność zatrudnienia;
- szkolenia oraz możliwość rozwoju zawodowego;

