



# Salgsansvarlig – opbygning af salgsorganisation

Motiveres du af at være en del af en innovativ vækstvirksomhed, med masser af muligheder? Besidder du god forståelse for optikbranchen og digitale løsninger, og trives du i et hektisk, spændende miljø? Har du lyst til at være med på en smuk rejse med et produkt, der har globalt potentiale?

**Lensact** laver digitale, kunderettede løsninger til optikbranchen i Danmark, og på sigt i hele verden. Vores vision er, at få flest muligt mennesker til at elske deres kontaktlinser, for på den måde at reducere det store drop-out den optiske branche lider under.

Vi er en lille, entusiastisk gruppe som dagligt gør vores bedste til at forbedre kontaktlinsebrugerens komfort, syn og sundhed. Vi har netop modtaget en investering som sikrer vores fremtidige drift og udvikling.

Med udgangspunkt i det danske marked, søger vi en salgsansvarlig for Lensact, som kan varetage vores igangværende udvikling i Danmark, og løbende udbygge vores salgskanaler til andre lande.

## Dine ansvarsområder omfatter:

- Udbygning af det danske marked, gennem de forskellige salgskanaler, herunder større kapitalkæder, indkøbsforeninger, og fritstående butikker.
- Medvirke til produktudvikling og design, gennem kundefeedback.
- Opbygningen af salgstyrke, i første omgang i Danmark.
- For den rette person, er global udbygning også en mulighed.

Du vil sikre vores fortsatte vækst ved at **identificere**, **etablere**, **vedligeholde** og **udbygge** kunderelationer, og gennem disse være en vital sparringspartner for vores udviklingsafdeling.

Dit store overblik og din personlige gennemslagskraft gør dig til en succes som partner for vores kunder. Vi forventer, at du drives af at opsøge, etablere og udvikle nye kunderelationer. Du er forhandlingsvant med kunder på alle niveauer, og trives der.

Vi foretrækker, at du har en baggrund enten fra IT eller fra Optik Branchen, vigtigst af alt, er at du er interesseret i udvikling og innovation.

Vi tilbyder et særdeles spændende miljø, løn og pension efter kvalifikationer, bil og telefon, og stor mulighed for udvikling.

Vi foretrækker, at du bor i Østjylland, men det er ikke en betingelse.

---

**For mere info:** [www.lensact.dk](http://www.lensact.dk) **Facebook:** [https://www.facebook.com/lensactivs/?ref=br\\_rs](https://www.facebook.com/lensactivs/?ref=br_rs)

**LinkedIn:** <https://www.linkedin.com/company/18282316/>

**Eller kontakt:** Thomas Agerholm på telefon 26 43 73 43

Send din ansøgning på [thomas@lensact.dk](mailto:thomas@lensact.dk)